

Curriculum Vitae - Jens Uggerhøj – januar 2020

E-mail: jens@uconnect.dk - tel. +45 4095 1110

Privatadresse: Blegdalsparken 43 2.tv, 9000 Aalborg

LinkedIn profil <https://dk.linkedin.com/in/jensuggerhøj>

Født 1961 (58)

Gift og to voksne børn



Job karriere:

2009 -

Bestyrelsesarbejde – trusted advisor

Siden 2009 har jeg varetaget en række advisory board og bestyrelsesopgaver. Virksomhederne er forskelligartet og arbejder indenfor produktion, engros eller serviceydelser m.v. Mine bestyrelsesopgaver er typisk fokuseret omkring strategisk sparring, vækstfokus og udfordre gerne på vanetænkning. Mine specialer er indenfor ledelse, salg, marketing, eksport, digitale platforme, e-handel, organisationsudvikling, strategiudvikling samt eksekvering af handlingsplaner.

Nuværende poster:

- Skandinavisk Industrimontage A/S – bestyrelsesformand 2020 -
- Vendelbo Spedition A/S, bestyrelsesformand, 2019 -
- Bo-glas A/S, bestyrelsesformand, 2018 -
- KS Gruppen A/S, bestyrelsesformand, 2018 -
- Rota-Dan A/S, bestyrelsesformand, 2018 -
- Kronjyllands Camping & Marine Center A/S, bestyrelsesmedlem, 2016 -
- Gromas Maskinfabrik A/S, bestyrelsesmedlem, 2015 -
- International House, advisory board medlem, 2015 -
- ORDKRAFT, bestyrelsesmedlem, 2014 -
- WirTek A/S, børsnoteret, bestyrelsesmedlem, 2009 -

2005 -

Indehaver / rådgiver - UCONNECT ApS (www.uconnect.dk)

Sideløbende med bestyrelsesopgaver, løser jeg opgaver inden for salgsoptimering, forretningsudvikling, eksport, strategiudvikling, etablering af advisory board, samt facilitering af virksomhedsnetværk.

2002 – 2005

Adm. Direktør - Center for Netværkssamfundet (CfN), NOVI Forskerpark, Aalborg.

CfN er en erhvervsdrivende fond med fokus på at sikre en forsæt videreudvikling og forankring nogle af de mange forretningsidéer, som blev udviklet under Det Digitale Nordjylland (DDN) – et treårigt nationalt IT-fyrtårnsprojekt.

1997 – 2002

Teknologiattaché - Udenrigsministeriet, Danmarks Eksportråd, Den Danske Ambassade i Tokyo.

Den primære opgave bestod i at rådgive i forbindelse med forretningsudvikling og teknologitransfer mellem danske og japanske virksomheder og universiteter.

1993 – 1997

Salgs- & Marketingsdirektør - Maxon Cellular Systems Ltd., Seoul, London og Aalborg

International afsætning af egenudviklede mobiltelefoner og andre telekommunikationsløsninger

1984 – 1993

Salgschef / Teknisk salgssupport - Dancall Radio A/S, Pandrup

International afsætning og service af egenudviklede mobiltelefoner og trådløse telefoner

1983 – 1984

Produktionstekniker - Danish Marine Communication A/S, Støvring.

Produktion af egenudviklet maritimt telekommunikationsudstyr

Uddannelse:

2019

Chairman's Certificate, Board Assure

2015

Board Certificate, Board Assure

2014

Performance Leadership, Master Class, Ledernes Kompetence Center

2014

Change Management, Master Class, Ledernes Kompetence Center

2013

Strategi udvikling og implementering, Master Class, Ledernes Kompetence Center

2011

"Den kreative Platform", Aalborg Universitet

2004

Træningsskole for bestyrelsesmedlemmer, Netværk Danmark

1999

JMEC, Tokyo, "Japan Market Entry Competition" - etårig uddannelsesforløb på MBA niveau

1983

Flyvevåbnets grunduddannelse, Flyvestation Aalborg

1982

Radiotekniker, Viborg Tekniske skole

1978

Handelseksamen, Aalborg Handelsskole