

## Curriculum Vitae - Jens Uggerhøj – december 2018

E-mail: jens@uconnect.dk- tel. +45 40 95 11 10

Privatadresse: Blegdalsparken 43 2.tv, 9000 Aalborg

LinkedIn profil <https://dk.linkedin.com/in/jensuggerhoj>

Født 1961 (57)

Gift og to voksne børn



### Job karriere:

2009 -

#### Bestyrelsesarbejde – trusted advisor

Siden 2009 har jeg varetaget en række advisory board og bestyrelsesopgaver. Virksomhederne er forskelligartede og arbejder indenfor produktion, håndværk, detail, engros eller serviceydelser m.v. Mine primære bestyrelsesopgaver er typisk fokuseret omkring salg, marketing, eksport, digitale platforme, e-handel, organisationsudvikling, strategiudvikling samt eksekvering af handlingsplaner.

Nuværende poster:

- Bo-glas A/S, bestyrelsesformand, 2018 -
- Create it REAL ApS, bestyrelsesformand, 2018 -
- KS Gruppen A/S og Rota-Dan A/S, bestyrelsesformand, 2018 -
- Kronjyllands Camping & Marine Center A/S, bestyrelsesmedlem, 2016 -
- Gromas Maskinfabrik A/S, bestyrelsesmedlem, 2015 -
- International House, advisory board medlem, 2015 -
- Advokathuset Helle Larsen, advisory board medlem, 2015 -
- ORDKRAFT, bestyrelsesmedlem, 2014 -
- WirTek A/S, børsnoteret, bestyrelsesmedlem, 2009 -

2005 -

#### Indehaver / rådgiver - UCONNECT ApS ([www.uconnect.dk](http://www.uconnect.dk))

Sideløbende med bestyrelsesopgaver, løser jeg opgaver inden for salgsoptimering, forretningsudvikling, eksport, strategiudvikling, etablering af advisory board, samt facilitering af virksomhedsnetværk. Kunderne er nogenlunde ligeligt fordelt mellem det offentlige og private virksomheder.

2002 – 2005

#### Adm. Direktør - Center for Netværksamfundet (CfN), NOVI Forskerpark, Aalborg.

CfN er en erhvervsdrivende fond med fokus på at sikre en forsat videreudvikling og forankring nogle af de mange forretningsidéer, som blev udviklet under Det Digitale Nordjylland (DDN) – et treårigt nationalt IT-fyrtårnsprojekt.

1997 – 2002

#### Teknologiattaché - Udenrigsministeriet, Danmarks Eksportråd, Den Danske Ambassade i Tokyo.

Den primære opgave bestod i at rådgive i forbindelse med forretningsudvikling og teknologitransfer mellem danske og japanske virksomheder og universiteter.

1993 – 1997

#### Salgs- & Marketingsdirektør - Maxon Cellular Systems Ltd., Seoul, London og Aalborg

International afsætning af egenudviklede mobiltelefoner og andre telekommunikationsløsninger

1984 – 1993

#### Salgschef / Teknisk salgssupport - Dancall Radio A/S, Pandrup

International afsætning og service af egenudviklede mobiltelefoner og trådløse telefoner

1983 – 1984

#### Produktionstekniker - Danish Marine Communication A/S, Støvring.

Produktion af egenudviklet maritimt telekommunikationsudstyr

### Uddannelse:

2015

Board Certificate, Board Assure

2014

Performance Leadership, Master Class, Ledernes Kompetence Center

2014

Change Management, Master Class, Ledernes Kompetence Center

2013

Strategi udvikling og implementering, Master Class, Ledernes Kompetence Center

2011

"Den kreative Platform", Aalborg Universitet

2004

Træningskole for bestyrelsesmedlemmer, Netværk Danmark

1999

JMEC, Tokyo, "Japan Market Entry Competition" - etårig uddannelsesforløb på MBA niveau

1983

Flyvevåbnets grunduddannelse, Flyvestation Aalborg

1982

Radiotekniker, Viborg Tekniske skole

1978

Handelseksamen, Aalborg Handelsskole